

Белгијска фирма Metech и прошлу пословну годину

Лидер развоја смедеревске привреде

Добро је познато, што потврђују и резултати рада у протеклој години, да је белгијски Metech већ годинама једно од најуспешнијих производних предузећа у Смедереву, а и шире. Од оснивања 2005. године улагањем страног капитала и изнајмљивањем простора у Унитеху, преко 2008. године када је акције фирме купио МЕТЕС и интензивног развоја и повећања производње сваке године за више од 20 одсто, Metech данас броји 210 радника, уз план да до краја ове године тај број буде 300 запослених.

Нова улагања, као основ даљег развоја, била су приоритет протекле године, тако да се фирма простире на 4,6 хектара, располаже са 8.000 метара квадратних производног и 1.600 квадрата канцеларијског простора, док је буџет за прошлу годину износио више од девет и по милиона евра.

Према речима Валтера Кнабе, оперативног директора Metech-а, 2013. година је за ово предузеће била више него успешна, јер је завршена повећањем производње у односу на претходну годину преко 40 одсто, док је буџет фирме достигао цифру од 9.600.000 евра.

У овој години, уз план повећања производње за додатних 20 процената, имамо намеру да запослимо 50 до 100 нових радника, што ће значити и проширење производног програма и сарадњу са новим пословним партнерима. Протле године урадили смо реорганизацију комплетне групе, тако да структу-

ру власника Metech-а чини холдинг компанија "Metech Co" за фирме Metech и МЕТЕС, белгијске компаније која је била мајка фирма Metech-у. Осим те промене, због даљих развојних планова овог предузећа у Смедереву, крајем прошле године основана је и фирма "Тривам д.о.о." Смедереве која ће се бавити трговином, ретирањем, инвестицијама и увођењем високе технологије, односно трансфером нових производа и технологија из Белгије у Смедереву - наводи Валтер Кнабе, оперативни директор Metech-а.

Ово предузеће, које је уз Градску управу оснивач Слободне зоне Смедереве и њен главни корисник и финансијер, ради на довођењу нових инвеститора из Белгије у Смедереву. Уз исте намере локалне самоуправе, у Metech-у очекују да ће 2014. године Слободна зона Смедереве пословати стабилно и развити се вишепетруко од данашњег нивоа.

Осим наведених организационих промена, у овом предузећу је током прошле године завршен логистички центар, док се очекује реализација уговора са Унитехом за куповину још 2.000 квадратних метара производног простора, као и инвестиција од пола милиона евра у water jet и још једну ласерску машину, како би се производна технологија подигла на још виши ниво.

Уз улагања у производни програм, стална жеља власника и генералног

директора Metech-а Едварда Рутена је да се предузеће што више интегрише у локалну заједницу. У том контексту направљени су контакти са Техничком школом Смедереве око доласка ученика у фабрику, али и доирања школи неких машина у вредности од 50.000 евра од стране Metech-а, а са циљем да се у Смедереву школоју адекватни кадрови за потребе овог предузећа. Осим тога, прошле године је потписан уговор са ФК "Смедереве" о финансирању најмлађе селекције, а са осталим предузећима која послују у Слободној зони Смедереве ("Митрашиновић", "Интермеханика", "Агролајн", итд.) ради се на заједничком унапређењу смедеревске привреде и живота грађана.

Осим разговора са привредницима из западне Европе о могућностима и

* Основ пословне стратегије Metech-а чине развојни планови предузећа, а најважнији део његовог рада у Србији представља знање и техничко усавршавање запослених, како би могли да користе савремене машине у које се много улаже и уз помоћ којих фирма постиже запажене резултате, напредује и развија се



Александар Јовановић

погодностима инвестирања у Србији, што је постала редовна активност генералног директора Рутена, основ пословне стратегије чине развојни планови предузећа, а најважнији део његовог рада у Србији представља знање и техничко усавршавање запослених, како би могли да користе савремене машине у које се много улаже и уз по-

завршила изузетним резултатима



Едвард Рутјен,
генерални
директор
Metech-а



нива на томе да потребе купца буду задовољене, а то је могуће само уколико му пружите најбољи квалитет за најмању цену.

То се, пак, може постићи само уколико имате најбоље кадрове који раде на машинама последње технологије, односно, ако имате најбоље машине које звате да користите. А уколико не испуњавате та два услова, нисте више конкуренти на европском и светском тржишту, јер ваша цена не може да прође и ви губите посаоистиче Александар Јовановић, менаџер продаје у Metech-у.

Уз улагања у кадрове, доминантна делатност предузећа је производња делова од танких лимова, као и

ласерско сечење и увијање, затим савијање, заваривање, бојење, и на крају монтажа, тако да је фирма достигла ниво да производи целе машине, односно готове производе. Заједничким радом са белгијским МЕТЕС-ом омогућено им је да европским купцима нуде оптималне производе од лимана. Све то пружа могућност склапања послова на тржишту западне Европе и довођења инвеститора са тог подручја у Србију.

Због свега тога, прошле године инвестирано је скоро милион евра у изградњу још око 2.000 квадратних



метара производног простора са изградњом соларне електране, што је повезано са уношењем опреме, довођењем нових производа, јер, како кажу у Metech-у, више посла омогућава више инвестиција. Тако је Metech од стране представника белгијске Амбасаде препознат као модел успешног пословања у Србији, односно добре симбиозе страног улагања и предности домаћег терена.

Пословање Metech-а у протеклој години обележило је улагање у производни програм, што подразумева неколико нових машина које би требало да продају прошире и на домаће партнере (95 одсто производа извози се у иностранство). Исто важи и за ову годину у којој се очекује и отварање царинске испоставе у Слободној зони Смедереве.

И.С.